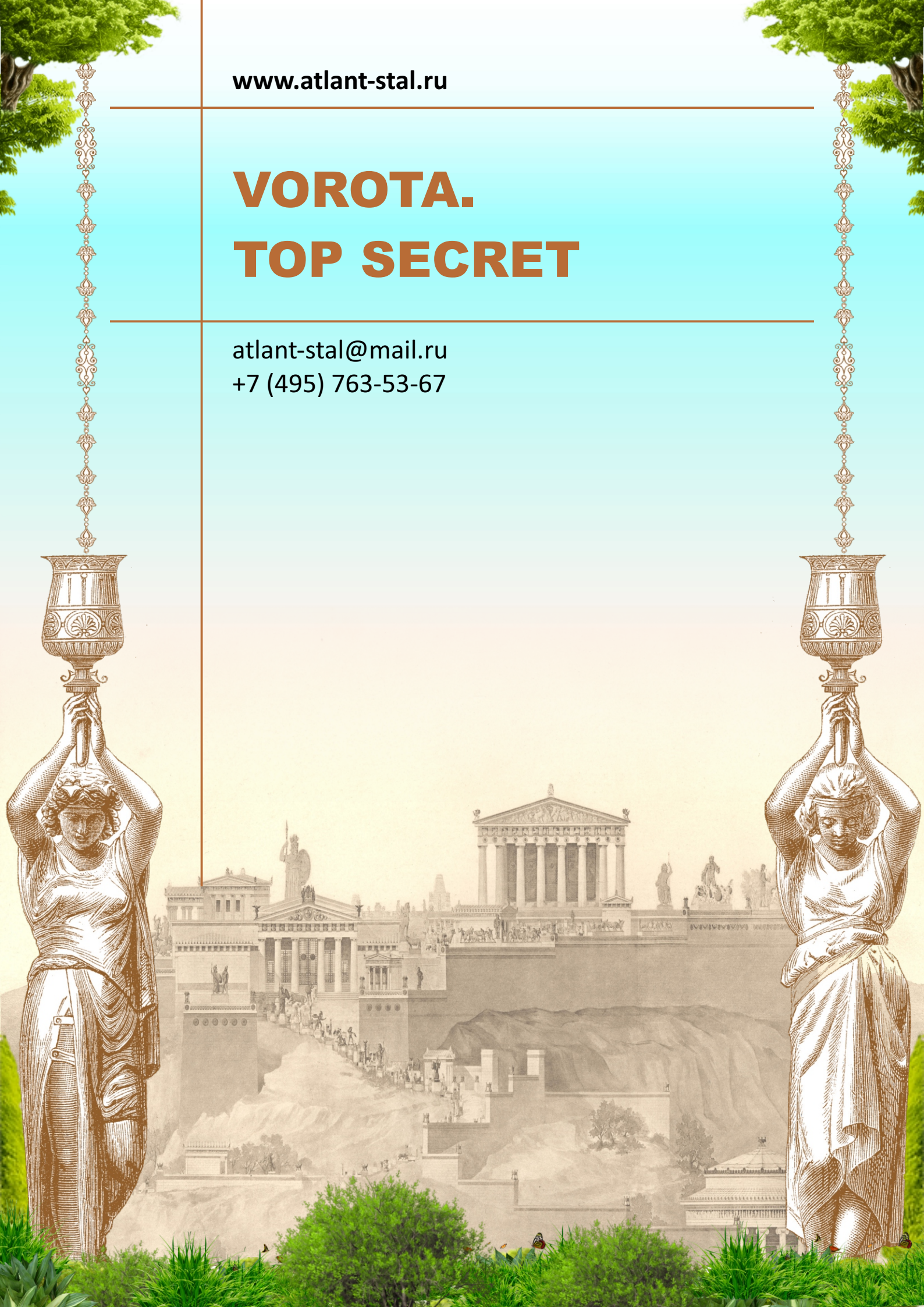


www.atlant-stal.ru

VOROTA. TOP SECRET

atlant-stal@mail.ru
+7 (495) 763-53-67



ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.

1. Против лома нет приема, если...
2. Замки и их количество.
3. Окрас. Дороже, не значит лучше...
4. Квалификация рабочего персонала.
5. Установка и документы.
6. Об авторе

Введение.

Говоря о покупке чего либо, в первую очередь, мы хотим получить максимальное качество товара, лучший сервис и надежные гарантии, за вложенные деньги.

Но давайте сейчас поговорим о том, для чего вы устанавливаете гаражные металлические ворота.



Ответ простой, что бы защитить свой гараж и все ценности находящиеся внутри него. Это значит, что какими бы красивыми и дорогими ворота не были, их ни кто не должен открыть, кроме вас.

Чистка снега и льда зимой, или выгоревшая на солнце краска, нанесенная кисточкой не равномерно - это все не значительные мелочи, по сравнению с кражей дорогих вам вещей, из как вы думаете «защищенного помещения»!

Представьте: вскрыли гараж, а машины там не оказалось, к примеру, вы уехали на дачу. Зато остался велосипед, на котором катаются ваши дети, или катались вы, лет так это десять назад.

В первом случае слез не оберешься...

Во втором – раритет, дорогой как память, ушел, как дети в школу...

Наркоманам все равно, что продавать. У них график, не нашел денег – не получишь дозу!

В результате:

- Если вы не имеете нужного представления о продукте, который хотите приобрести;
- Если вы вызвали менеджера (замерщика), а он говорит, что и так все будет хорошо, что так все делают, посмотрите на соседей...;
- Если вы не уделите должного внимания мелочам;

Вы рискуете потерять:

- Финансы, потраченные на автомобиль;
- Финансы, потраченные на колеса (которые тоже хранят в гараже);
- На велосипеды, квадроциклы, прицепы (если у вас нет этих вещей сейчас, не факт, что они не появятся завтра!);
- Банки с солеными огурцами и маринованными помидорами;
- Время, потраченное на восстановление или поиск украденного.

«Деньги стоят слишком дорого. ...»

Ральф Уолдо Эмерсон

Американский поэт, философ XIX века.

Итак, как этого избежать.

1. Против лома нет приема, если...

Многие считают, что чем больше замков они вставят во входную дверь, тем надежнее будет защита. Это утверждение верно. Но все нужно использовать рационально.

В случае с воротами, замки вставляются в калитку (если она есть). Реже в створки (когда калитки нет).

Створки – это две большие открывающиеся части ворот, обычно они одинакового размера.

Калитка – это маленькая дверь в одной из створок.

Калитку защищают замки.

Створки защищают четыре засова изнутри (два вверх и два вниз).



Наркоманы, алкоголики, тунеядцы, как правило не знают и не понимают, как открываются замки. Поэтому, их хлебом не корми, дай, что-нибудь сломать.

Делается это так:

Монтировками или маленьким гвоздодером отгибается рабочая створка, та, что закрывается последней. Буквально чуть-чуть отгибается. В этот момент гнутся засовы или крепления. Да не важно. Щель нужна такая, что бы пролез лом. Лома бывают большие и маленькие, с собой «на дело» берут разные. После того как лом пролез створку расшатывают, пока не пролезет стальной крюк или рука самого худенького (рука может быть женской). Поворачиваем засов, опускаем, щель становится еще больше, далее второй засов, третий и ворота открыты.

Надо понимать, что щели, так называемые технологические зазоры, должны быть обязательно. А в некоторых местах, чем больше, тем лучше. В пределах разумного, конечно. Так что монтировку всегда можно куда-нибудь засунуть.

Наша задача сделать так, что бы гнулась монтировка, а не засовы. И не было возможности подсунуть лом!

Пример:

Как-то раз приезжаю на замер гаражных ворот. Меня встречает мужчина лет шестидесяти, подводит к гаражу и говорит: «Эти ворота пытались вскрыть. Испортили врезные замки, отогнули лист металла по краям, испортили профиль, но внутрь не попали. Надо новые поставить.» Захожу в гараж, а там у него растяжки на металлических тросах, от ворот к полу и потолку.

Вот, наглядное решение проблемы. Внешний вид испортили, но внутрь не попали. Мужчина просто увеличил жесткость в местах запоров. Есть еще несколько способов сделать тоже самое.



2. Замки и их количество.

В этой главе будет немного профессиональных терминов. Придется потерпеть!

Речь пойдет о замках:

- 2.1. сувальдного типа (замки без ручек, ключ - бабочка.);
- 2.2 навесных (амбарные, такие замки вешают на мост на свадьбах.);
- 2.3 с личинками.(цилиндр с поворотным механизмом).

Замок с личиной, считается наиболее безопасным, т.к в личинах, как пишут, 138000 вариантов кода, комбинаций. Но, никто не упоминает из какого материала сделаны все элементы цилиндрического механизма (личины). Так вот, по середине цилиндрического механизма крутится флажок (поворотный кулачок.), именно в этом месте жесткость минимальна, а хрупкость повышена. Если учесть, что практически все личины сделаны из силумина (хрупкий, дешевый сплав), то можно сделать вывод: сломать в этом месте механизм проще всего. Например пассатижами. После чего вставляем свою личинку, в магазине самая дешевая, китайская, стоит 150 руб. и открываем замок своим ключом.



Рассказывать дальше про эти замки? Думаю, смысла нет.

Замки сувальдного типа, хороши тем, что к ним трудно подобрать отмычки. Нужен специальный самонаборный ключ. Далеко не многие умеют им пользоваться, да и времени это занимает много.

Замки сувальдного типа рекомендую ставить с максимально толстыми ригелями (штыри, которые выходят из замка). И европейских производителей. Но это зависит от количества денег, которое вы хотите потратить.



Про **навесные замки** все понятно: старая схема. Можно часто менять замок самому. Сравнительного недорого стоит.

Навесные замки рекомендую использовать с горизонтальным положением ригеля. Т.к в амбарном замке ломается силуминовое крепление внутри него, а не ригель.



и...

Про количество...

Итак, рекомендуемое количество замков – три. Два врезных, один навесной.

Почему три? Если сломался один замок, останется два рабочих. Если и второй сломается, то останется еще один. Пока последний не сломался, чиним два предыдущих...

Менталитет. После первого предупреждения мы не шевелимся, только в последний момент!



И еще, возвращаемся к вопросу о жесткости. Размер стандартной калитки 1800мм х 700мм. (высота х ширина), т.е если врезные замки расположить чуть выше и чуть ниже относительно середины по высоте, а навесной между ними, то расстояние между ригелями получается меньше 500мм (50см). Это достаточный запас прочности.

«Дверь без замка соблазняет даже святого. ...»

Испанская пословица.

3. Окрас. Дороже, не значит лучше...

В двух словах о производстве металлоконструкций. Используют три вида обработки металла.

1. Окрас нитра эмалью.

Наносится на металл, лучше на грунтованный металл. Через 2-3 года проявляется ржавчина. Выгорает на солнце.

Из плюсов:

- Дешевая стоимость;
- Стандартный вид (как у всех). Нет повода обращать на ваш гараж особое внимание.

2. Окрас 3в1 по ржавчине.

Грунт + Краска + Преобразователь ржавчины.

Наносится распылителем (из пулевизатора) на обезжиренную поверхность металла. Через 4-5 лет проявляется ржавчина.

Из плюсов:

- Меньше выцветает на солнце, относительно других эмалей;
- Сравнительно не дорогая, цена;
- Сочетается, практически, со всеми видами красок (если надо подкрасить).

3. Порошковое напыление.

Наносится в печах, при высокой температуре.

Из плюсов:

- Защищает металл максимально долго, если изделие находится внутри помещения!

Оригинальная гамма красок. Возможность подобрать цвет по RAL (таблица оттенков цвета).

Из минусов:

- Значительно дороже стоит;
- Не защищает металл полностью, если изделие находится на улице;
- Со временем выгорает. Лак трескается.

Бонус!!!

4. Обработка лаком по металлу.

Наносится в печах при высокой температуре.

Из плюсов:

- Надежная защита металла;
- Оригинальный, неподражаемый вид;
- Сколы и царапины легко подкрасить, любым лаком, при этом будет смотреться, как задумка архитектора.

Из минусов:

- Дороже Зв1, но дешевле порошкового напыления;
- На ваши ворота обязательно обратят внимание. Не рекомендуется использовать в гаражных кооперативах. Не поцарапают, так слово не хорошее напишут;
- Не возможно четко представить конечный результат, т.к работа индивидуальная, творческая. Все зависит от мастера, который обрабатывает металл до покрасочной камеры.

4. Квалификация рабочего персонала.

Итак, вы звоните по телефону. Общаетесь с девушкой (менеджер по заказам). Оставляете свои контакты. В определенный день, приезжает мастер (менеджер по замерам).

Важно понимать, что между ценой, которую сказали по телефону и ценой (окончательной) у мастера, может оказаться разница. Менеджер (девушка на том конце провода) не видит ваш проем. Она не может учесть и обсчитать **все** мелочи.

Начать разговор она должна с представления компании, а не с «Але!».

Закончить разговор, пожелав вам удачного времени суток, а не «ждите, вам позвонят!».

Это говорит о ее навыках, уважении и вежливости. Не надо расценивать консультацию, как попытку записать ваши контакты.



Мастер-замерщик лучше знает, какие элементы необходимо добавить, учитывая ваши пожелания.

Конечная цена формируется строго по прайсу. Прайс-лист представлен на сайте. Также он должен предложить, все, что может вас заинтересовать. Расширение проема, утепление, дополнительные замки, лучший окрас, стопоры для ворот от ветра, табличку с контактами компании.

Пример: Порог надо делать высокий. Для этого используем профильную трубу 50х50, 60х60, 80х80. Обязательно проверить сразу расстояние до верхней точки новых ворот, что бы автомобиль проходил свободно. При высоком пороге створки поднимаются выше. Зимой легче открывать,

меньше чистить снег. Также талая и дождевая вода не попадет в гараж. Если не удобно заезжать, нужно придать порогу форму «лежачего полицейского», например, из раствора цемента.

Это говорит о его навыках, опыте и квалификации. Не надо расценивать полезные советы, как впаривание чего-то.

*«Истинная **вежливость** заключается в благожелательном отношении к людям. ...»*

Жан – Жак Руссо.

Французский писатель, мыслитель XVIII века.

И еще, я не советую работать со специалистами из ближнего зарубежья. Многие считают, что сэкономят на рабочей силе... Но это давно уже не так.

5. Установка и документы.

После того, как замер сделан, менеджер выписывает договор, в котором указана конечная стоимость и сумма предоплаты 30%.

Вы отдаете деньги и человек уезжает. Дальше мысль:

«А позвонят?

А приедут? А установят?».

Так вот, что бы спалось спокойней, необходимо проверить в договоре контакты мастера. Есть специальная графа, номер паспорта принимающего деньги. Если паспорта с собой нет, то всегда есть права на автомобиль. Наши сотрудники на метро не ездят. Зная номер, можно будет обращаться в органы. С наибольшей вероятностью этого человека быстро найдут т.к. повторяюсь, ездит он на машине, а в базе данных ГИБДД числится номер его водительского удостоверения.

Но не будем думать о плохом, хотя случаи разные бывают.

При установке гаражных ворот, важно сделать следующее:

1. Обеспечить подвод электричества 220В с автоматом не менее 10А. Показатели можно посмотреть на пробках. (У нас есть возможность использовать бензогенератор, за дополнительную плату.)
2. И не мешать людям работать. Квалифицированный работник не станет делать так, что бы потом переделывать. Вы можете его отвлекать, «сбивать с мысли» и даже иногда злить! Повторюсь, случаи бывают разные.

«Качество – это делать что либо правильно, даже когда ни кто не смотрит.»
Генри Форд.

Американский инженер. основатель «Ford Motor Company».

В конце концов принимать работу именно вам, вот тогда самое время высказать ваши замечания.

Примечание : оставшиеся 70% от суммы, пока у вас!

6. Об авторе...

Меня зовут Кокорев Павел Михайлович. Я являюсь старшим мастером цеха металлоконструкций ООО «Атлант».

Начинал знакомство с металлическими изделиями мастером- сборщиком металлических дверей. Полезный навык по сборке и устройству замков. Проработал там, около двух лет, перешел в установщики. Там интересней, работа с людьми, правда, постоянно в разъездах. Устанавливал двери, ворота, металлические решетки, что называется «под ключ». Около пяти лет, постоянно в дороге. А хотелось попробовать что еще, иногда подключал автоматические откатные ворота. В 2010 году перевели в цех, как проверенного практика.

На данный момент, моя команда пытается совместить современные технологии и советскую надежность.

Руководство попросило написать пособие по эксплуатации гаражных металлических ворот. По-моему, получилась мини-книга с полезными советами.



Не судите строго, я квалифицированный специалист в области металлоконструкций, а не поэт – песенник.

Если помог советом или забыл, какую важную деталь, просьба немного обратной связи.

Отзыв о мини – книге, или пожелания можно оставить в «Отзывах» на сайте или на почте atlant-stal@mail.ru с пометкой, для Павла Кокорева.

Буду вам благодарен. Мне действительно интересен взгляд со стороны.

P.S « То, что стоит сделать, стоит сделать хорошо. ...»

Николя Пуссен
Французский художник XVII века.

И я так считаю!

Звоните! Пишите! Удачи!

Павел Кокорев
www.atlant-stal.ru
atlant-stal@mail.ru
+7 (495) 763-53-67